

Nemi Forsikring AS opplever for tiden en sterk vekst, og vi er inne i en meget spennende periode for selskapet. Nemi ble etablert i 1989, og leverer forsikringer til både private kunder samt små og mellomstore bedrifter. Vi distribuerer i gjennom vår nettsalgsløsning på www.nemiforsikring.no, eget kundesenter og et landsdekkende agentnettverk. Nemi er gjennom flere uavhengige pristester blitt kåret til "best i test" de siste årene. Vi har ambisjoner og planer for å fortsette den fine veksten i tiden som kommer. Nemi er en del av det danske forsikringskonsernet Alpha Group som driver ulike former for forsikringsvirksomhet over hele Europa.

Er du vår neste toppselger?

Link Assuranse bygger i disse dager opp et salgsteam i Oslo, og søker i den forbindelse etter deg som er sulten på nye utfordringer, har et utpreget vinnervilje og motiveres av å påvirke egen lønn.

Arbeidsoppgaver

- Aktivt salg og rådgivning til kunder i privat og bedriftsmarkedet.
- Ansvar for eget salg og budsjettoppnåelse.
- Bidragsyter i teamet ved hjelp av gode holdninger, kvalitet og pågangsmot.
- Salg pr telefon og kundebesøk.

Kvalifikasjoner

- God norsk muntlig og skriftlig fremstillingsevne.
- Kjennskap til PC som arbeidsverktøy.
- Gerne erfaring fra salg tidligere, men ingen betingelse da full opplæring vil bli gitt.

Vi tilbyr

- En av bransjens beste lønnsbetingelser
- Karriereprogram.
- Regelmessige workshops.
- Sertifisering som forsikringsformidler.
- Sultne og inkluderende kollegaer.
- Et konkurransepreget miljø, med premiering når man fortjener det.

Har du lyst til å være vår neste toppselger? Send en kortfattet søknad med CV til asbjorn@alphalink.no eller eivind@alphalink.no